

○ **Consultoría funcional en la implantación de Sistemas de Información (ERP / TPV)**

Una vez se ha elegido el software (ERP y/o TPV) el siguiente paso es su **implantación**. En este proceso habrá que ver la capacidad del partner o distribuidor de software pero **el valor añadido** que aporta **Plural Asesores** es que al ser sus consultores “**expertos en control de gestión**” van a realizar una **labor fundamental** en las siguientes **tareas** de la **consultoría funcional**:

- ✓ **Controlar** en todo el **proceso** de implantación al distribuidor del software
- ✓ Participación **activa y crítica** en el **análisis de requerimientos**. **Adecuación** de los **procesos de negocio** de la empresa **al software** y sus posibilidades de **configuración**
- ✓ **Evitar** un “**exceso de procesos (protocolos)**” que poco valor añadido aportan y **restan agilidad** en la operativa
- ✓ Correcta **parametrización** de las **variables** del sistema
- ✓ Casi todos los ERP / TPV tienen “**niveles de flexibilidad altos**” en la aplicación de procesos. Ejemplo: sistema permite facturar ventas directamente y/o facturar sólo sobre pedido / albarán / oferta etc. El consultor de acuerdo a criterios de seguridad versus operatividad del negocio elegirá “**cuanta flexibilidad aplicar a los procesos**” de acuerdo con la dirección general.
- ✓ **Controlar** que la **migración de información contable y extracontable** a los sistemas sea correcta. Consistencia en los **cuadros** de información.
- ✓ **Diseñar la información a introducir** en el ERP de forma que se obtenga una contabilidad analítica que satisfaga las necesidades de información y **obtención de indicadores**.
- ✓ Al ser o ejercer el consultor de Plural Asesores como “**jefe del proyecto del cliente**”, los usuarios se dirigen al consultor y éste actúa como **nexo de unión entre el cliente y el partner** (distribuidor) **agilizando y controlando la implantación**
- ✓ Posibilidad de “**permanecer**” en el cliente el tiempo que se estime necesario para que los **usuarios del ERP/TPV** manejen con cierta soltura la herramienta

Las ventajas de esta **colaboración** a tres bandas, **empresa / consultor Plural Asesores / partner** o distribuidor **del software** son:

- ✓ La empresa **no incurre en coste adicional** al contratar al consultor de Plural Asesores ya que no va a requerir esa figura en el equipo de implantación del partner o distribuidor del software que se limitará a consultores de perfil técnico.
- ✓ En la mayoría de partners o distribuidores de software para pymes, **escasea la figura de un buen consultor funcional** luego se corre el riesgo de que si un distribuidor realiza varias implantaciones importantes en el tiempo, la empresa sufra en este apartado sobre todo si es el cliente más pequeño.
- ✓ El trabajo en equipo a tres bandas llevará a una **implantación mucho más exitosa** y a menor coste potencial para la empresa. El distribuidor también gana al no tener que repetir fases si se ha **diseñado bien el análisis de requerimientos** y su **seguimiento**.