

¿Qué necesita su empresa? / ¿Qué consigue con el servicio?

En una economía cada vez más globalizada las posibilidades y oportunidades para vender su empresa, asociarse para crecer etc. son cada vez mayores. Usted debe saber cuanto potencialmente vale su negocio y estar preparado para lo que pueda venir...

Plural Asesores le realiza una valoración profesional de su empresa. Se sienta con sus directivos para concertarla, realiza hipótesis de futuro (proyecciones) en base a hipótesis de mercado realistas para señalarle una horquilla de valor fundamentada en el sistema de valoración DCF (Descuentos de Flujos de Caja).